

Thang Advanced Soft Skills

WELCOME

NGUYEN QUANG THANG

SALES SKILLS AND SOFT SKILLS COACH



CÂU CHUYỆN CỦA TÔI

" Tôi là người có 20 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bán hàng & tiếp thị với kênh B2B, B2C và Bán lẻ với vị trí CCO, Giám đốc Bán hàng & MKT, Trưởng phòng Bán hàng, Trưởng phòng Khách hàng quan trọng cấp cao tại các công ty như Daikin, Samsung, VTA, FPT Retails, Metro cash & Carry, Viettel, Vicostones, P&G...
Tôi có kinh nghiệm hướng dẫn khoảng 300 khóa học (3000 giờ) về kỹ năng bán hàng và kỹ năng mềm khi làm việc tại các tập đoàn đa quốc gia và Việt Nam.
Tôi đã là Người cố vấn cho khoảng 20 người với các vị trí nhân viên lên đến cấp C (tổng cộng khoảng 1500 giờ) trong hơn 10 năm."

" I am the man with 20 years experiences in sales & marketing with B2B, B2C and Retails channel with CCO, Sales & MKT Director, Sales Head, Senior Key Accounts Manager position in companies like Daikin, Samsung, VTA, FPT retails, Metro cash & Carry, Viettel, Vicostones, P & G...
I have experience coaching about 300 courses (3000 hours) on sales skills and soft skills while working at multinational corporations and Vietnam.
I have been a Mentor for about 20 people with staff positions up to C level (about 1500 hours total) for more than 10 years. "





"Hầu hết sinh viên mới ra trường hoặc các bạn intern học việc, đến C level đều phải được đào tạo thêm để phát triển nghề nghiệp"

COACH NGUYEN QUANG THANG

BẠN SẼ ĐƯỢC GÌ?

Kiến thức: Những kiến thức tôi có được trong kinh doanh và công việc là được đúc rút từ 20 năm làm việc cùng với các kiến thức được đào tạo lên đến 3000 giờ trong hơn 10 năm. Với những khóa đào tạo, tôi sẽ cung cấp cho bạn những thông tin thực tế và hiệu quả nhất cho công việc của bạn.

Kinh nghiệm: 20 năm trải qua rất nhiều lĩnh vực và vị trí, cùng với kinh nghiệm làm việc trong các công ty hàng đầu tại Việt Nam giúp tôi có những kinh nghiệm thực sự hiệu quả trong công việc.

Kết nối: Bản thân tôi là người luôn muốn giao lưu và chia sẻ kiến thức và kinh nghiệm với mọi người. Slogan mà tôi yêu thích đó là: "Đồng hành và chia sẻ giá trị! Tôi hi vọng rằng bạn và tôi sẽ cùng trao đổi để học hỏi lẫn nhau."

COACH NGUYỄN QUANG THẮNG LÀ AI?

Coach NGUYỄN QUANG THẮNG sinh năm 1973 tại thành phố hoa phượng đỏ - Hải Phòng, với 20 năm kinh nghiệm trải qua nhiều vị trí quản lý cao cấp của các công ty có tiếng tại Việt Nam. Đồng thời là Coach - Trainer với thời lượng 3000 giờ cho các vị trí quản lý cấp cao, sale - marketing, doanh nghiệp nhỏ để tăng hiệu quả làm việc và đẩy mạnh doanh số bán hàng. Nếu bạn có kế hoạch kinh doanh, tôi có thể hợp tác cùng bạn!

Là người truyền lửa, truyền cảm hứng và thích chia sẻ nên bạn có thể tìm hiểu thêm những kiến thức tôi chia sẻ trên website, trang cá nhân. Sẽ rất nhiều điều có ích cho công việc của bạn.

BACKGROUND & EXPERIENCES

1. Học vấn & chứng chỉ

HỌC VẤN

Cử nhân Ngoại ngữ - Đại học Ngoại ngữ Hà Nội.

CHỨNG CHỈ

Chứng chỉ CEO - Học viện HPM.

Khóa đào tạo Floor sales - Công ty P&G.

Chứng chỉ Giám sát phòng ban - Metro Cash & Carry.

Chứng chỉ Quản lý khách hàng chính - Samsung Vietnam Electronics.

Chứng chỉ Kỹ năng tạo sức ảnh hưởng - Samsung Vietnam Electronics.

2. Kinh nghiệm làm việc

Present 2024: Công ty Cổ phần Dược phẩm MID - CCO

Latest company: Vu Thao solution - Sale & Marketing Director

Previous company: Daikin Viet Nam - Senior Key Accounts Manager

Companies in the past: Hanet technology - CCO

Companies in the past: Samsung Vietnam Electronics - Regional Sales Manager

Companies in the past: Viettel Group - Project Director

PERSONAL INFO

NGUYEN QUANG THANG

Founder & CEO at TAS-Coaching Sales skills & Soft skills

Phone

+0936808973

Email

thangnguyenquang73@gmail.com

Website

www.thangadvancedsoftskills.vn/

Linkedin

www.linkedin.com/in/thang-nguyen-quang-b7183521/



TRAINING COURSES

Các khóa đào tạo

CHỦ ĐỀ 1: Các khóa đào tạo Đào tạo kỹ năng bán hàng B2B, B2C & Bán lẻ.	CHỦ ĐỀ 5: Các khóa đào tạo Lãnh đạo chuyên nghiệp tương lai.
CHỦ ĐỀ 2: Các khóa đào tạo Kỹ năng lập kế hoạch	CHỦ ĐỀ 6: Các khóa đào tạo Kỹ năng thuyết trình.
CHỦ ĐỀ 3: Các khóa đào tạo Kỹ năng quản lý thời gian.	CHỦ ĐỀ 7: Các khóa đào tạo Kỹ năng giao tiếp.
CHỦ ĐỀ 4: Các khóa đào tạo Kỹ năng lãnh đạo.	CHỦ ĐỀ 8: Các khóa đào tạo Storytelling

Các khóa đào tạo nổi bật | Highlight training courses

1. SALES SKILLS TRAINING

2. PLANNING SKILLS

3. TIME MANAGEMENT SKILLS

4. COMMUNICATION SKILLS

**5. FUTURE PROFESSIONAL
LEADER**

6. PRESENTATION SKILLS

7. LEADERSHIP SKILLS

8. STORYTELLING

CÁC CHỦ ĐỀ ĐÀO TẠO ĐÃ CHIA SẺ

(Hoặc cung cấp các dự án cố vấn - hướng dẫn| Provided coaching
Mentoring projects)



Kỹ năng trình bày & Kỹ năng lập kế hoạch tại Bình Anh GPS;



Đào tạo kỹ năng bán hàng cơ bản tại Vũ Thảo Solution & Vicostone;



Đào tạo kỹ năng quản lý thời gian & Kỹ năng trình bày cho SR tại Samsung Electronics;



Dạy phỏng vấn cho người tìm việc

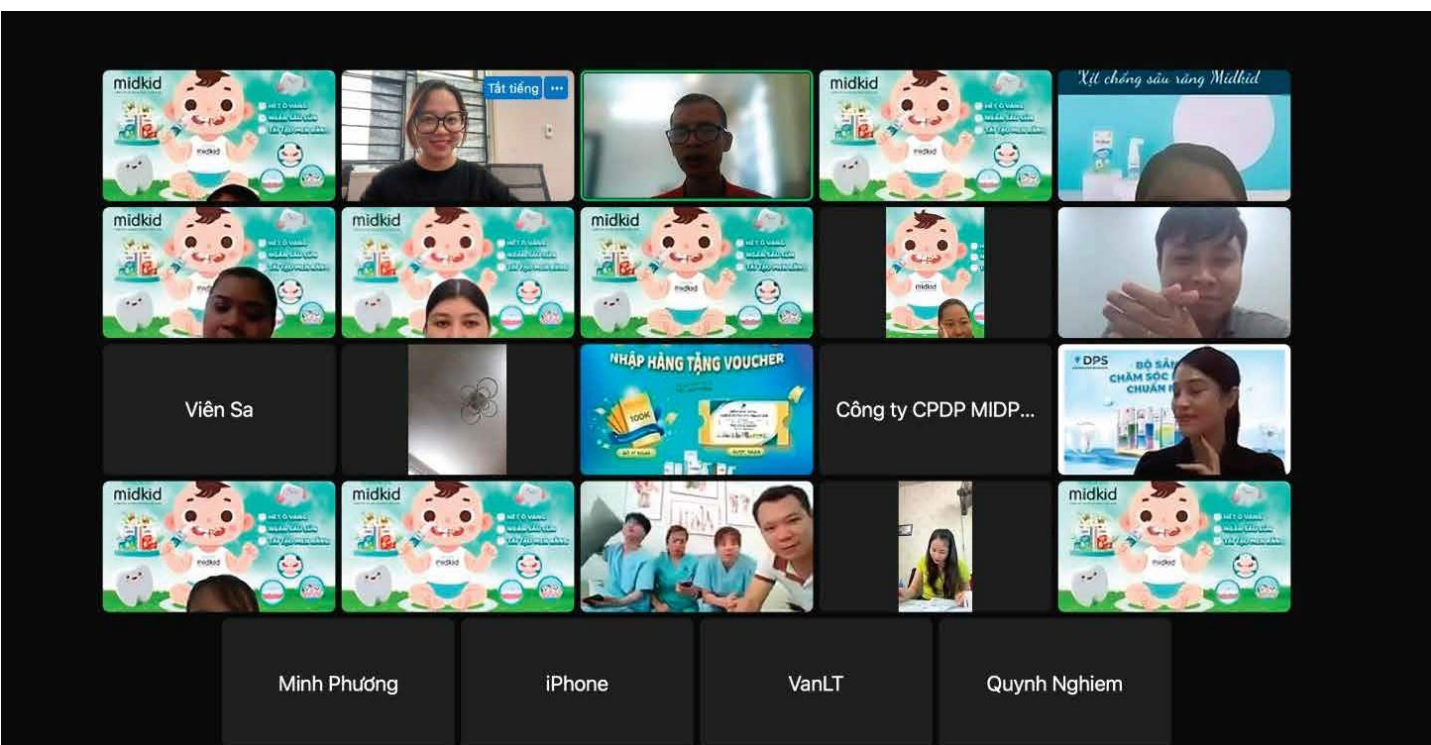
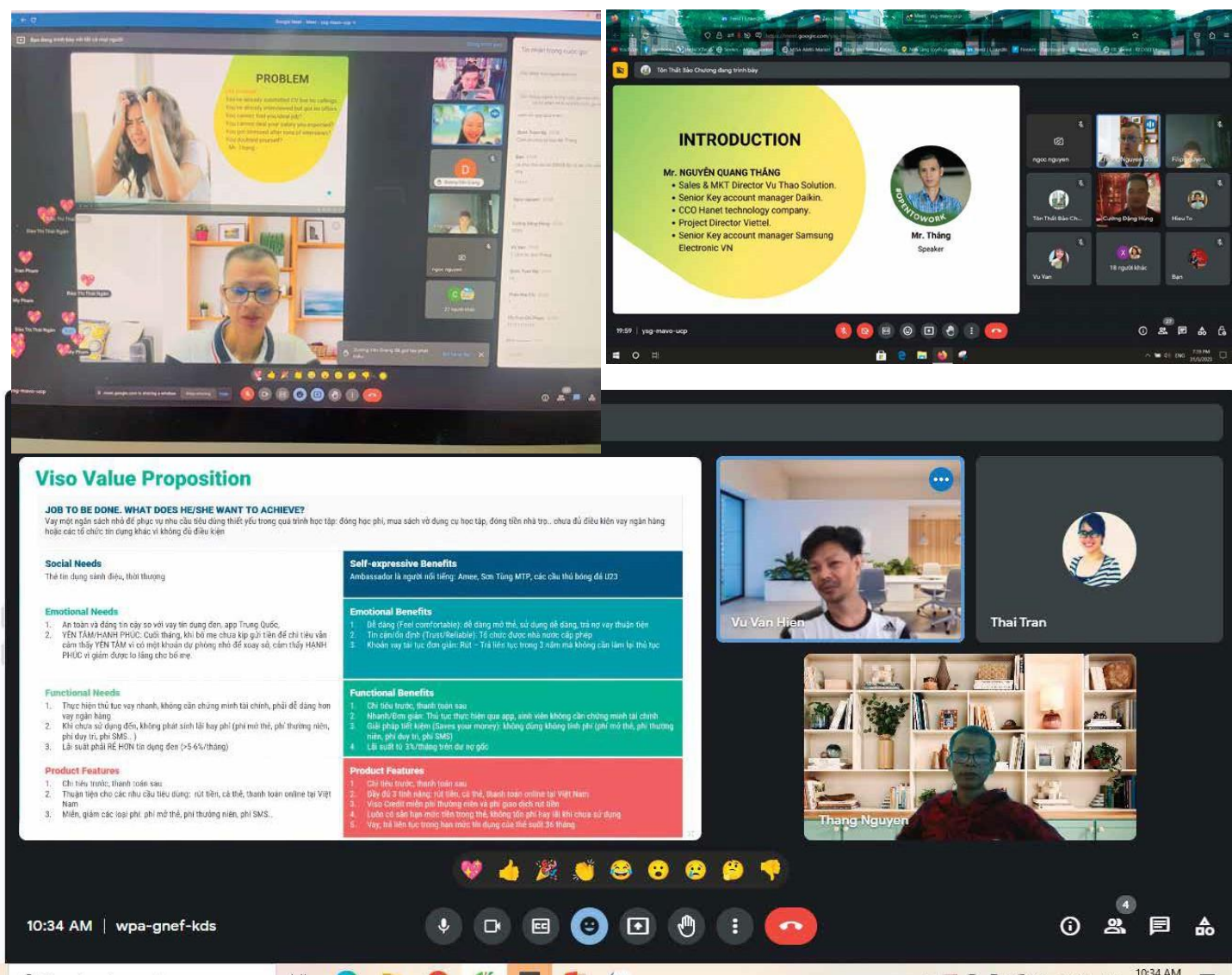
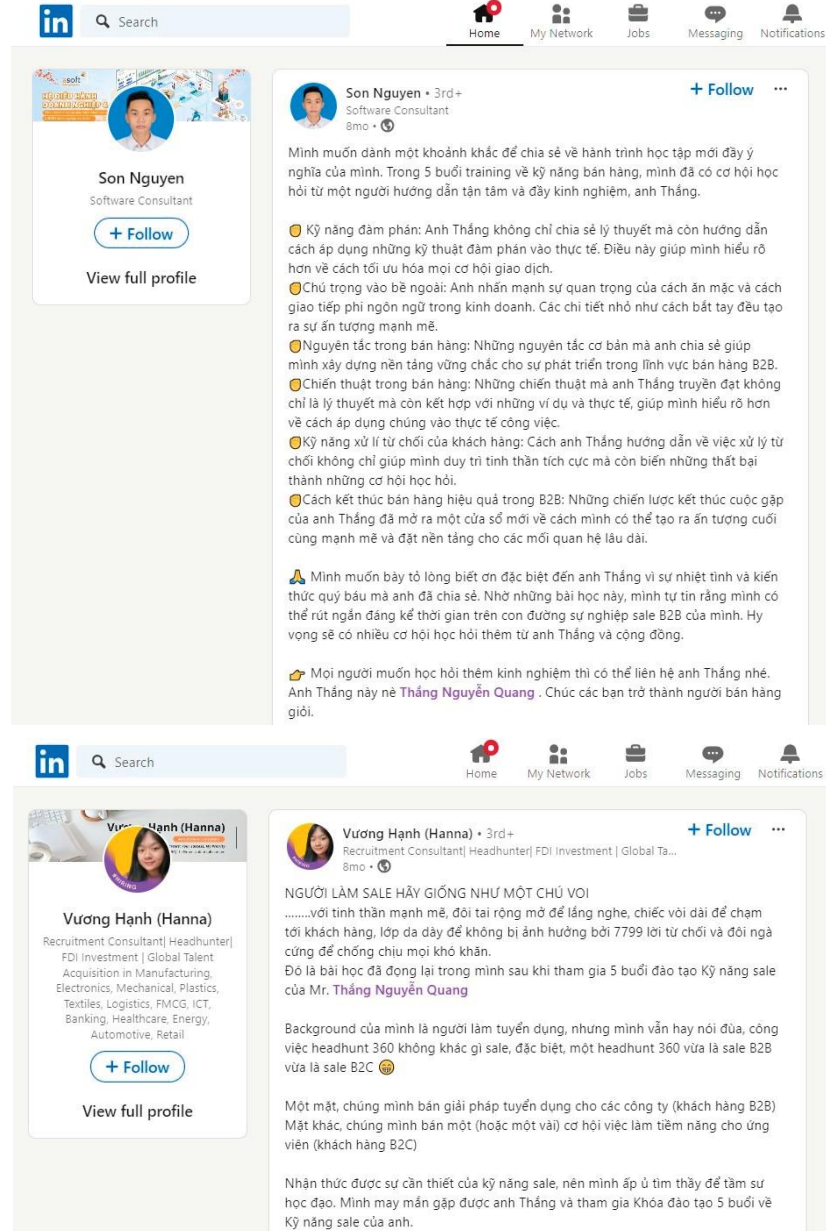
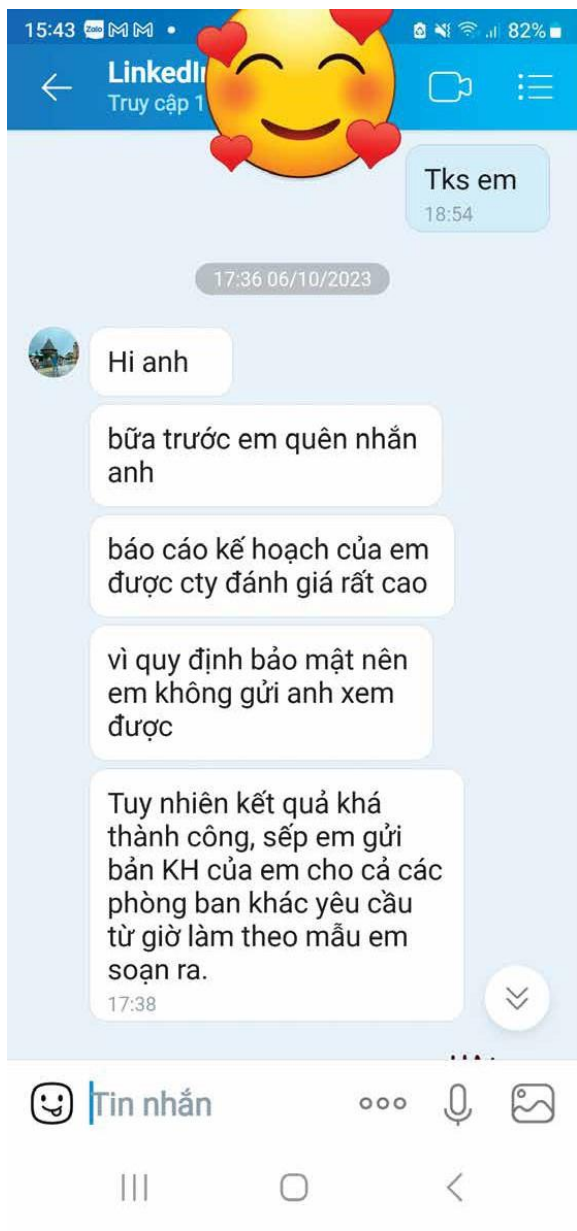


KHÁCH HÀNG

Một số doanh nghiệp đã từng mời Coach Nguyễn Quang Thắng về đào tạo và cố vấn



MỘT SỐ FEEDBACK VÀ HÌNH ẢNH CÁC KHÓA HỌC





CẢM ƠN ĐÃ LỰA CHỌN THANG ADVANCED SOFTSKILLS